



DÉVELOPPEZ PLEINEMENT VOTRE POTENTIEL D'AFFAIRES

en adoptant l'approche stratégique

VOTRE SITUATION

À chaque phase de leur cycle de vie, les entreprises doivent relever une multitude de défis. Chaque problématique requiert une approche unique afin de garantir sa résolution. En tant qu'entrepreneur :

⚠ Peinez-vous à trouver votre prochaine étape de croissance?

⚠ Réussissez-vous à identifier les meilleures opportunités et à les saisir?

⚠ Souhaitez-vous maximiser vos chances d'obtenir du financement?

⚠ Désirez-vous développer et commercialiser de nouveaux produits et services?

⚠ Êtes-vous à la recherche de nouveaux débouchés ou de nouveaux marchés?

⚠ Aspirez-vous à repositionner votre entreprise sur le marché?

⚠ Voulez-vous traduire votre vision en projet concret?

MODULES :

COMMENT NOUS POUVONS VOUS ACCOMPAGNER

À travers l'approche stratégique, nous accompagnons la direction de votre entreprise dans la définition d'une stratégie répondant à vos problématiques et à vos enjeux. Nous mettons à votre disposition nos outils d'aide à la réflexion et à la décision. L'objectif est de rendre votre entreprise plus performante.

Cette démarche permet de :

- Se fixer des objectifs clairs et partagés par tous
- Favoriser la mise en œuvre d'actions structurantes

VOS GAINS

- La mobilisation de votre équipe de direction sur des opportunités clairement identifiées
- La réalisation rapide de votre vision d'entreprise
- Le déploiement accéléré de vos projets porteurs

Réflexion
stratégique

Stratégie de
croissance

Projet innovant

Stratégie de
financement

Accompagnement
stratégique



NOTRE APPROCHE...

... est inclusive et participative.

Nous travaillons étroitement avec l'entrepreneur et/ou la direction générale.
Nous privilégions la co-élaboration et la co-construction des solutions.

... est basée sur la profondeur de nos compétences et de notre analyse.

Notre pluridisciplinarité et notre sens de l'écoute nous permettent de développer une compréhension fine de votre situation.

... est adaptée aux réalités entrepreneuriales.

Notre offre et ses tarifs s'ajustent à vos contraintes et à vos budgets.

NOTRE ÉQUIPE



Jocelyn Gagnon, MBA, est président et fondateur d'Espace Stratégies. Fort d'une solide expérience d'entrepreneur, il a développé au cours des trente dernières années une habileté impressionnante à aller chercher les gens et à faire évoluer leur réflexion d'affaires. Il est accompagné d'une équipe pluridisciplinaire qui depuis plus de dix ans a contribué au rayonnement de plus d'une centaine d'entreprises œuvrant dans une multitude de milieux et d'industries :

Ilias Belarbi, MBA
Consultant principal

Hélène Pavie, M. Sc.
Consultante - Analyste

Yanis Voustad, M. Sc.
Consultant - Analyste

Camille Durocher-Bundock, B., CRIA
Consultante - Analyste

NOTRE OFFRE DE SERVICES

MODULE - RÉFLEXION STRATÉGIQUE

- Analyse de la situation et des besoins
- Analyse de marché préliminaire
- Validation de la démarche et du projet

MODULE - STRATÉGIE DE CROISSANCE

Se doter d'un cadre pour les prochaines années

- Positionnement stratégique
- Opportunités et critères de décision
- Choix stratégiques et plan d'action

MODULE - PROJET INNOVANT

Concrétiser une idée ou développer un produit

- Analyse de faisabilité
- Rédaction d'un plan d'affaires
- Projections financières

MODULE - STRATÉGIE DE FINANCEMENT

Maximiser ses chances d'obtenir du financement

- Définition du modèle d'affaires
- Projet financier
- Communications aux investisseurs

MODULE - ACCOMPAGNEMENT STRATÉGIQUE

Obtenir un soutien ponctuel ou continu

- Mise en œuvre du plan d'action
- Validation des stratégies et des opportunités
- Conseils personnalisés

